"Redes Institucionales y Sociales

Mario Rovere,



Redes constituye un cambio paradigmático.

Se instala en un espacio hoy vacío, que intentó llenar en el pasado la perspectiva de sistemas (aunque redes puede considerarse una consecuencia de los debates entre sistemas abiertos y cerrados).

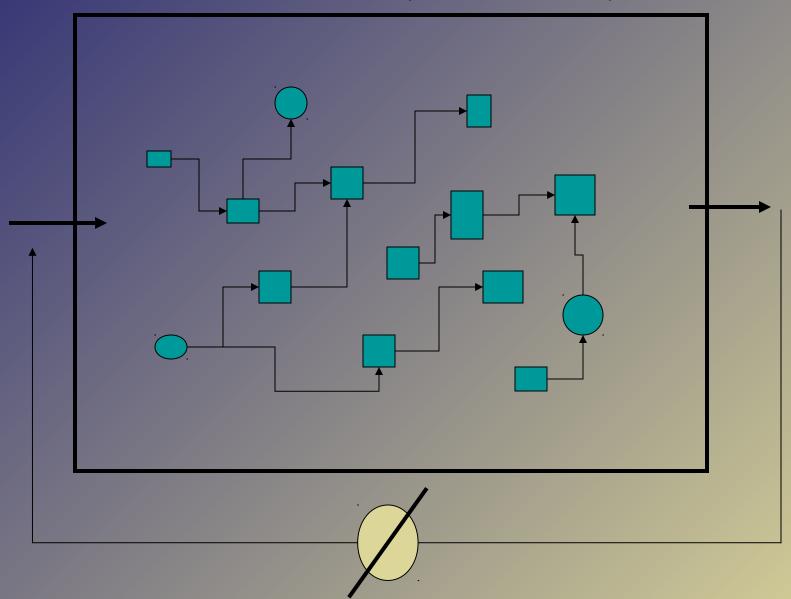
A diferencia de sistemas, las redes constituyen mecanismos de desterritorialización, de conexión de lo que está tabicado o compartimentado.

Se presta mas atención a los vínculos que a los límites.

La autonomía no deviene del aislamiento sino de la riqueza de las interconexiones.

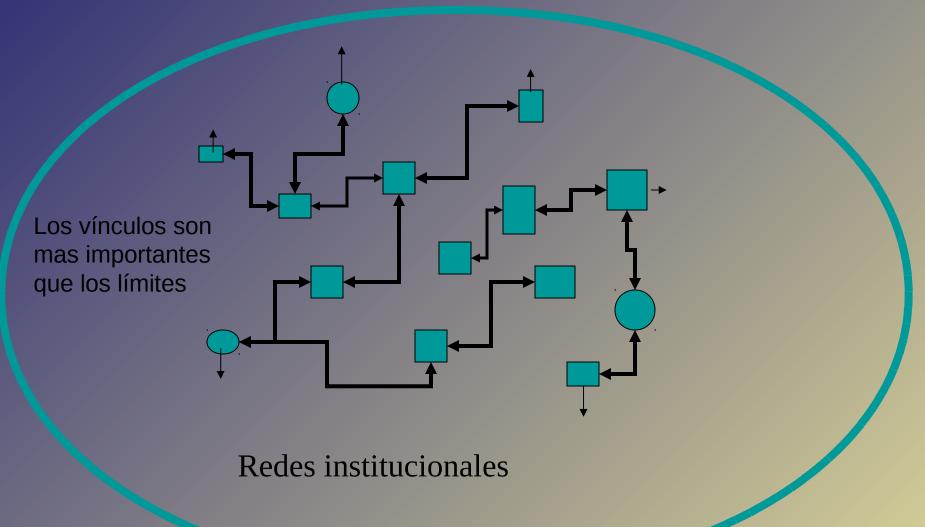
Primer intento por "atrapar lo complejo":

Sistemas:" el todo es mas que la suma de las partes"



Desafío: Los sistemas abiertos

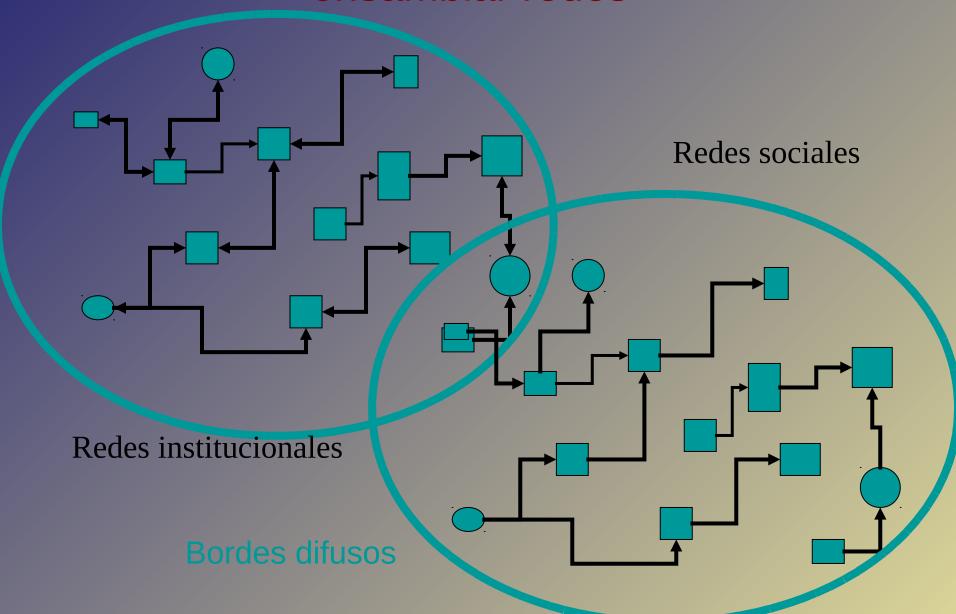
La "desterritorialización" en la producción de redes



Bordes difusos

Límites porosos

La "desterritorialización" permite ensamblar redes









Las redes constituyen una perspectiva que circula fuertemente en la forma de metáforas e analogías. Esto no es tanto por una debilidad o atraso epistemológico, o por una dificultad en sus métodos de investigación, sino sobre todo porque constituye una estrategia para lidiar con lo complejo, con lo inestructurado.



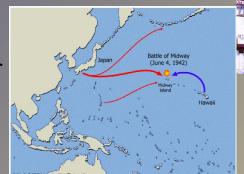
Redes que vinculan

Redes que atrapan



Aprender por analogías: pensar las redes, pensar en redes

- "Primarización de los vínculos" Depresión exógena (Slutzky)
- "Redes latentes o en la memoria" La explosión de Rio Tercero o (Bertuccelli):
- "liderazgos Rotativos" La Batalla del Midway (Najmanovich)



- "redes invisibles" Incendio por las raíces
- "Socios de cualquier tamaño y nivel" La red de observación de la colisión del Shoemaker con Jupiter









Aportes desde la sociología y otras ciencias sociales

Escuela inglesa fines de los 60's usando grafos y modelizaciones copiadas de la química (átomos y ligaduras).

Capital Social: Bourdieu, Puttnam, Lechner, Kliksberg

Lo indicial: Guinzburg

Teoría del actor red: Latour trazabilidad,

Sistematizado por Molina en una escuela española de Análisis de las redes sociales ARS.

Límites del Arsenal metodológico del ARS (sobretecnificado, realidad-observación-(auto) percepción.

Aportes desde la psicología social y las escuelas sistémicas

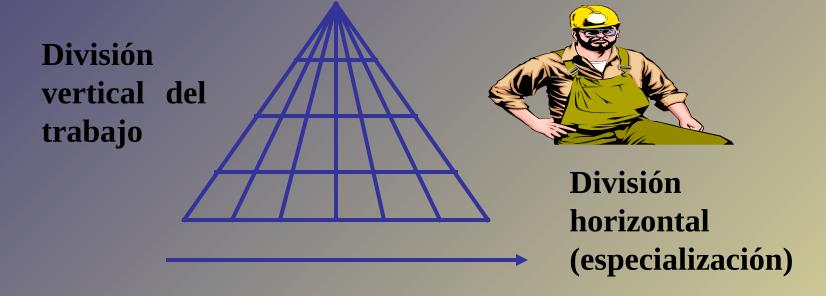
Psicología social: "desanillando grupos", Pichón Riviere y una mirada a la intersubjetividad y la cultura. Escena interna, escena externa

Slutzky: Redes fronteras de la terapia sistémica

Moni Elkaim: Terapia en / de redes, saneando redes

Estructuras jerárquico-burocráticas

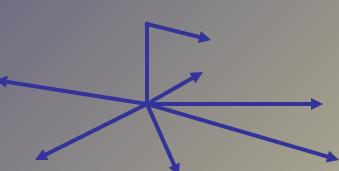
"La autoridad es el cemento de la organización"



Pirámide: "el poder produce"

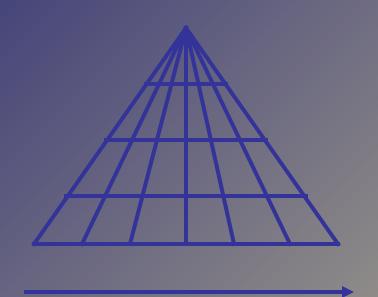
Realidad
"producida" por
la interacción
entre fuerzas
sociales





Teoría de los juegos: base del pensamiento estratégico

Campo de Fuerzas-conflicto



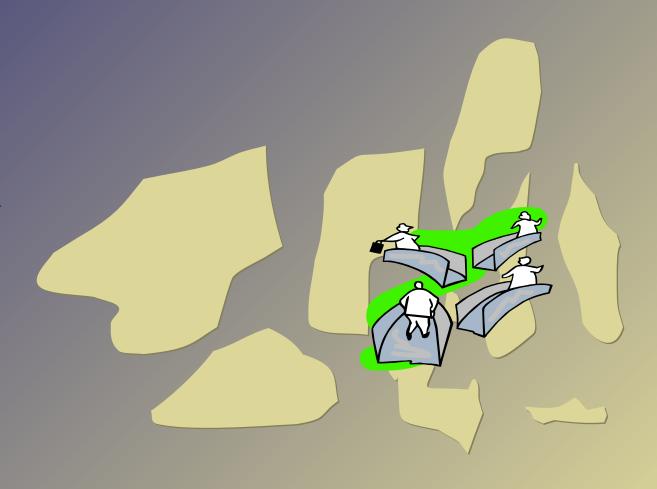
El conflicto latente o manifiesto forma parte de la historia organizacional

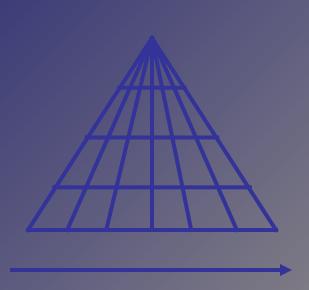
Pirámide: "el poder produce"



Configuraciones Organizacionales Archipiélago

Estrategia para eludir el conflicto.
Creatividad.
Pero posible ineficacia de conjunto



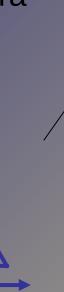


Pirámide: "el poder produce"





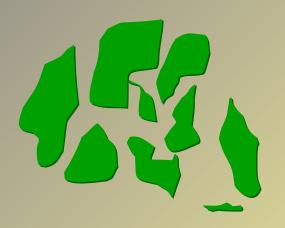
"Todo poder en ausencia de legitimidad genera resistencia"



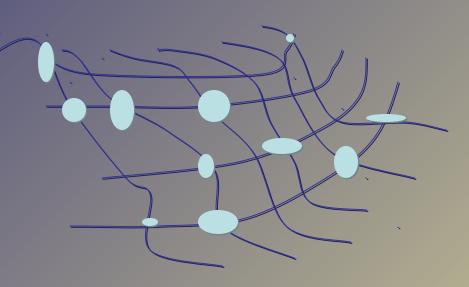
Péndulo organizacional

Conflicto

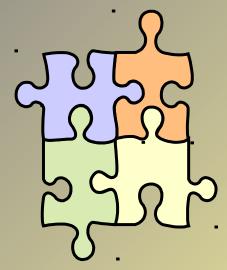
"Las **Crisis**legitiman altas
concentraciones
de poder"



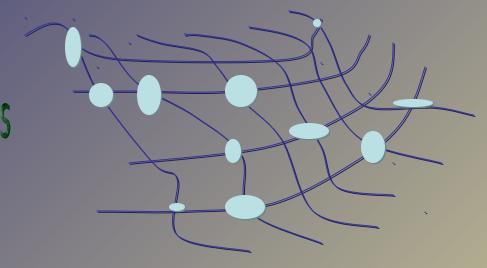
Redes heterogeneidades organizadas.
Si los nodos fueran homogéneos poco circularía por ellas.

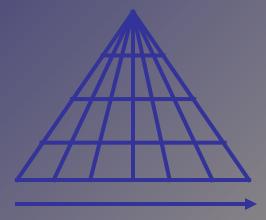


Se llega a redes por desestructuración de pirámides (la desinstitucionalización como energía creadora) y/o por articulación de archipiélagos (la autonomía es un prerequisito de red).

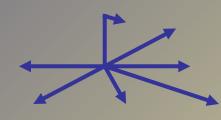


Vales: Heterogeneidades organizadas





Piramide: "el poder produce"





Campo de Fuerzas-conflicto

Para Baker (Networking Smart) hay 5 principios que explican y justifican porque trabajar en redes

Relacionarse es una necesidad humana fundamental

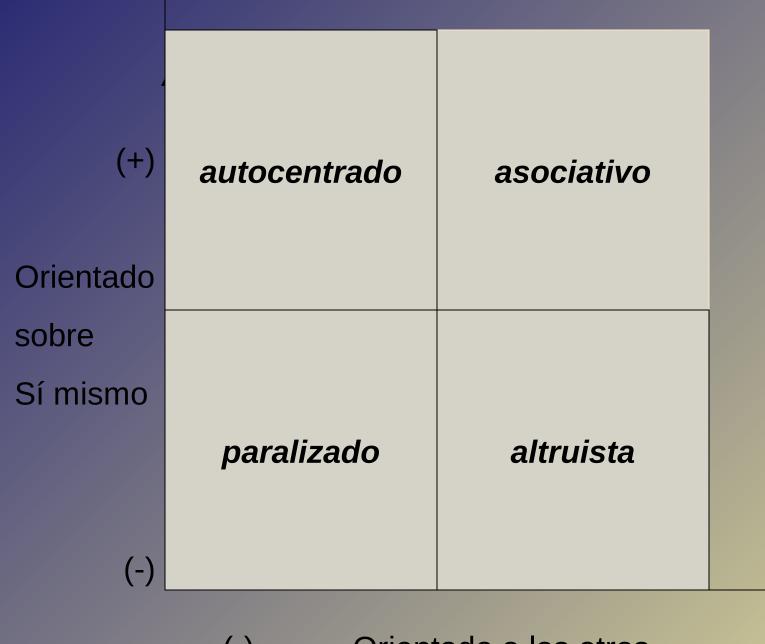
La gente tiende a hacer frecuentemente lo que se espera de ella

La gente tiende a asociarse con otros que imagina pares

Las interacciones reiteradas alientan la cooperación

Vivimos en un mundo cada vez mas pequeño (global/local)

Redes, pero ¿Cómo?



(-) Orientado a los otros

(+)

En parte depende de nuestra Inteligencia interpersonal

- 1. comprender empáticamente a los demás
- 2. expresar nuestras ideas con claridad
- 3. establecer adecuadamente las propias necesidades y expectativas
- 4. intercambiar adecuadamente información
- 5. influir (y ser influido) por los demás
- 6. enfrentar y resolver conflictos
- 7. trabajar en equipo
- 8. aprender de los errores y corregir el rumbo

 Adaptado del libro del mismo nombre de Silberman M y Hansburg F

1. Comprensión 2. Expresión Escucho atentamente al otro Hablo lo necesario. Tengo en cuenta el lenguaje Logro ser escuchado. gestual y corporal. Logro explicar cosas complejas. Repregunto si no entiendo Expreso lo que siento. Puedo percibir lo que siente el Si percibo que estoy siendo otro confuso pido preguntas. Detecto subentendidos 3. Necesidades 4. Intercambios Se que puedo y que no puedo Expreso mi aprecio hacer por los demás. Cuando critico valoro a la Puedo expresar que mi persona y ofrezco sugerencias. expectativa no se alcanzó. Pido muchas opiniones diversas Mantengo la calma y la confianza ante posiciones Busco críticas y no cumplidos diferentes u opuestas. Escucho opiniones y reacciones Puedo mantener firme mi posición Puedo decir no, con tacto.

	5. Influencia	6. Conflictos
	Construyo confianza antes que nada. Valoro a los otros tal como son. Argumento adecuadamente. Me preocupa prevenir malentendidos. Doy tiempo a la gente para pensar.	 Pongo sobre la mesa las tensiones Busco acordar antes que prevalecer. Negocio tratando de entender que necesita el otro. Busco mas soluciones que culpables Doy seguimiento a los acuerdos
7. 0	Colaboración	8. Adecuación
	Solicito y presto ayuda con facilidad Rindo mas cuando mi grupo me necesita Me preocupo por los demás Informo lo que hago a quienes le afecta Facilito y coordino esfuerzos con los demás	 Cuando siento que algo no funciona,

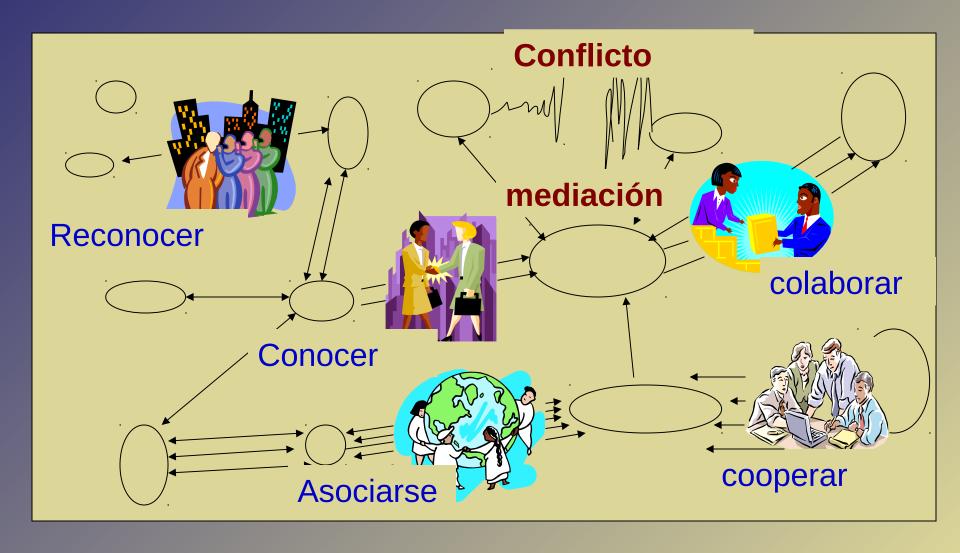
Redes es la forma espontanea como las personas se organizan

El vínculo entre dos o mas personas constituye la unidad de red

Como en todas las relaciones humanas, los vínculos se construyen, se alimentan, se sostienen y también se deterioran o se destruyen

Los vínculos;base de la construcción de redes

Las redes reales, cantidad y calidad de vínculos; conflicto

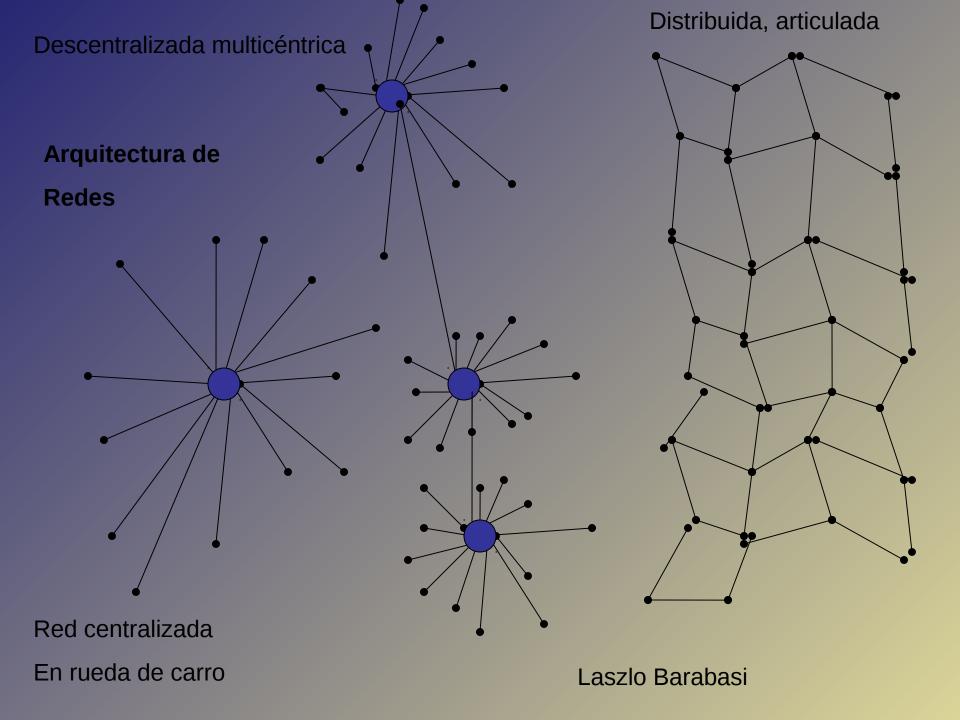


Los vínculos;base de la construcción de redes

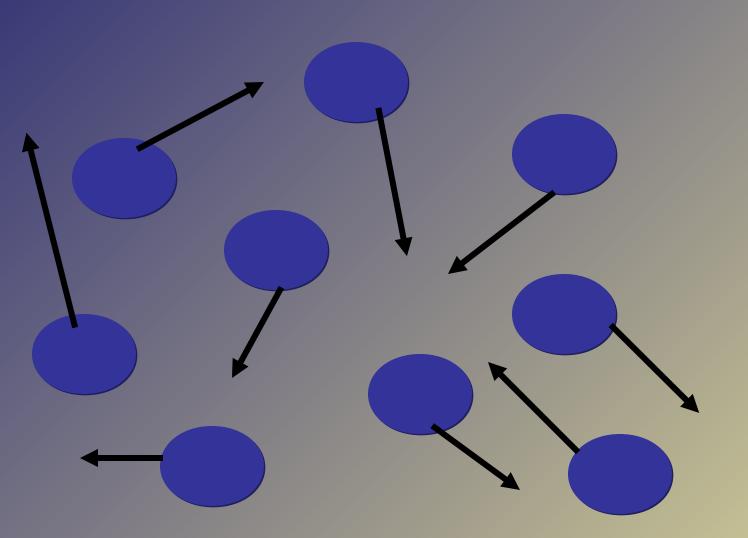
- *El poder de las organizaciones es la riqueza de sus redes
 - *El capital social de una persona es la riqueza de su agenda y la calidad de los vínculos.
- .*El conflicto puede pensarse como un "infarto" de red.
 - *Las redes se protegen mejor cuando hay mucha "circulación colateral".
- *En caso de conflicto la posibilidad de mediación la dicta nuestra posición en la red.

Vínculo	número	densidad	Capital social
Socios		5	
Coopera sistemáticamente		4	
Colabora esporádicamente		3	
conoce		2	
reconoce		1	
No sabe quien es		0	
Total			

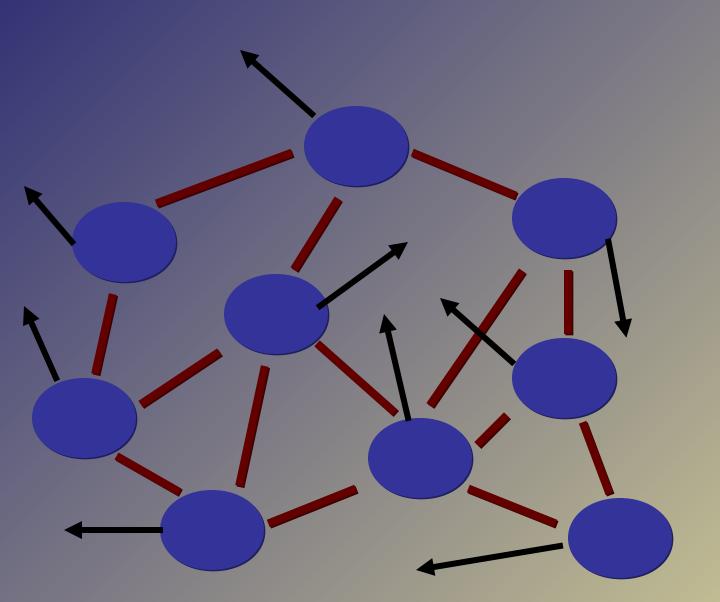
Vínculo	número	densidad	Capital social		
Socios	4	5	20		
Coopera sistemáticamente	9	4	36		
Colabora esporádicamente	6	3	18		
conoce	10	2	20		
reconoce	3	1	3		
No sabe quien es	6	0	0		
Total	38		97/190=51,9		



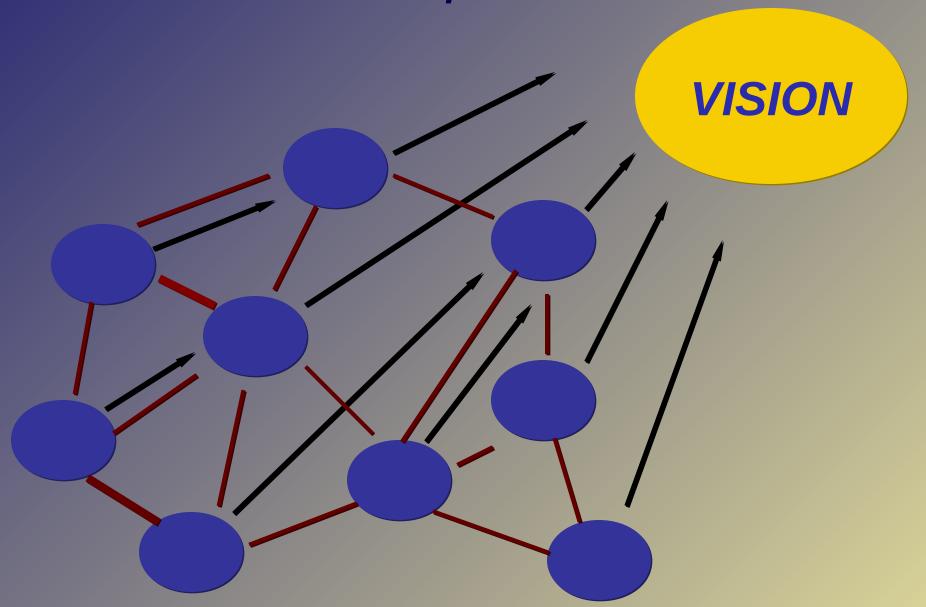
Fragmentación

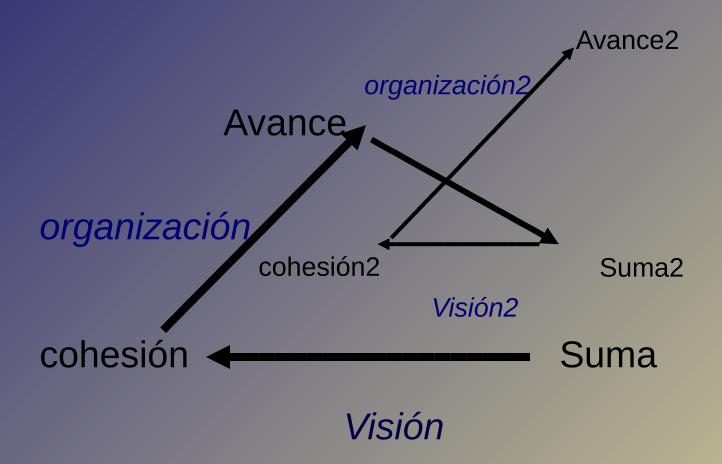


REDES en sí..



REDES para..





Tarjetas de registro de acuerdos

Entre (Nombres y organización):
Con el objeto de:
Acuerdan:

Tarjetas de registro de acuerdos

Cronograma

Actividad	Fechas					

Nivel del acuerdo

Reconocimiento ()-Conocimiento () -Colaboración ()

-Cooperación ()-Asociación ()

Firmas:....

	Actor 1	Actor 2	Actor 3	Actor 4	Actor 5	Actor 6	Actor 7	Actor 8	Actor 9
Actor 1									
Actor 2									
Actor 3									
Actor 4									
Actor 5									
Actor 6									
Actor 7									
Actor 8									
Actor 9									

En síntesis dispositivos para la gestión de redes:

- Encuentros y reuniones pautadas (convocatoria, documento previo, agenda, horarios precisos, informes y/o actas compromiso).
- Contactos frecuentes.
- Listas y grupos de interés.
- Carteras de contactos.
- Mesas de acuerdos
- ·Sistema de monitoreo de acuerdos.
- Visión como producción grupal
- Carta organizacional

- Planificación estratégica y participativa
- Mediación.
- Gestión participativa orientada a redes.
- Liderazgos rotativos.
- Mapas de actores.
- •Publicaciones, materiales de difusión.
- Detección y reforzamiento de personas-clave
- Personas puente, personas ascensor (coordinación horizontal y vertical)
- Promoviendo el factor cohesión (marca)

"Somos como postes en una cerca, solo permanecemos de pié por que estamos ligados unos con otros"

Candido Portinari